第１６期
中間決算説明資料

（平成18年3月1日～平成18年8月31日）

2006年10月12日

株式会社 UCS

UCS

JASDAQ
Listed Company 8787

目次

Ⅰ　１６期上期の営業概況

１．主要数値実績　３ページ
２．主要財務数値　４ページ
３．財務ハイライト　５ページ
４．部門別業績　６ページ
５．カード会員数　７ページ
６．ショッピング取扱高　８ページ
７．月間稼働率　９ページ
８．ショッピングリボの取扱高・残高　１０ページ
９．融資取扱高・残高　１１ページ
１０．その他の金融サービス事業　１２ページ
１１．リスクマネジメント　１３ページ

Ⅱ　１６期下期の取り組み

１．会員拡大　１５ページ
２．ショッピングの拡大　１６ページ
３．融資残高の拡大　１７ページ
４．Ｏｎｅ　Ｔｏ　Ｏｎｅサービスの実践　１８ページ
５．保険・リース・その他の金融サービスの強化　１９ページ
６．資金調達の多様化　２０ページ
７．経営目標　２１ページ

Ⅰ　第１６期上期の営業概況

(平成18年3月1日～平成18年8月31日)

１．主要数値実績

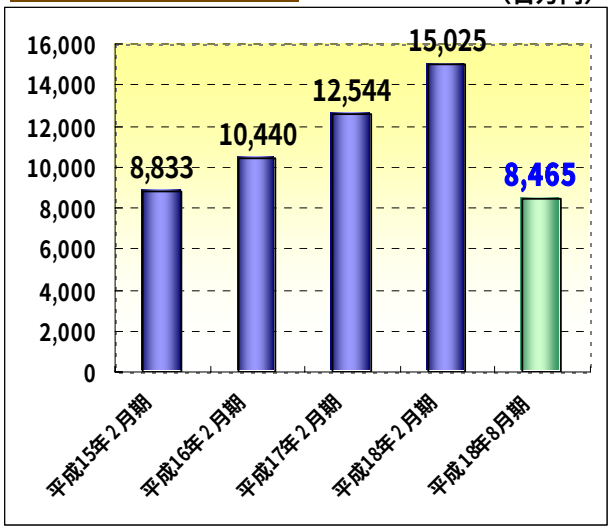
	前中間期	当中間期	増減
営業収益	7,309百万円	8,465百万円	11.5億円（15.8%増）
営業利益	1,607百万円	1,890百万円	2.8億円（17.6%増）
経常利益	1,584百万円	1,896百万円	3.1億円（19.7%増）
当期純利益	938百万円	1,156百万円	2.1億円（23.2%増）
1株あたり中間純利益	111.00円	61.51円	平成18年3月1日に株式分割1:2を行っております。

２．主要財務数値

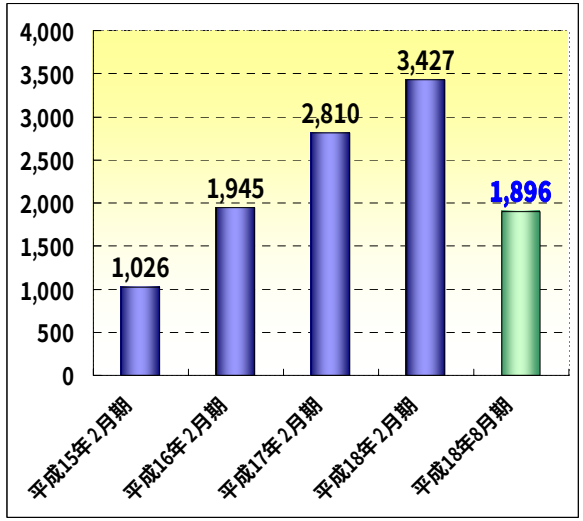
	前中間期	当中間期	増減
資本金	1,610百万円	1,610百万円	増減なし
総資産額	73,450百万円	87,644百万円	141億円 19.3%増
株主資本	9,532百万円	12,046百万円	25億円 26.3%増
自己資本比率	13.0%	13.7%	0.7%上昇
１株あたり株主資本	1013.62円	640.49円	平成18年3月1日に株式分割1:2を行っております。

３．財務ハイライト

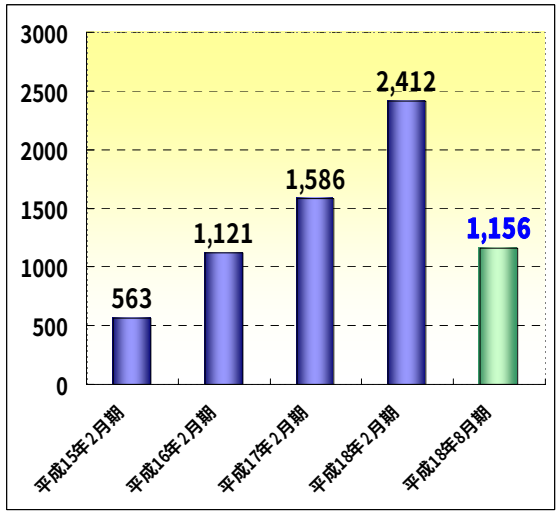
営業収益



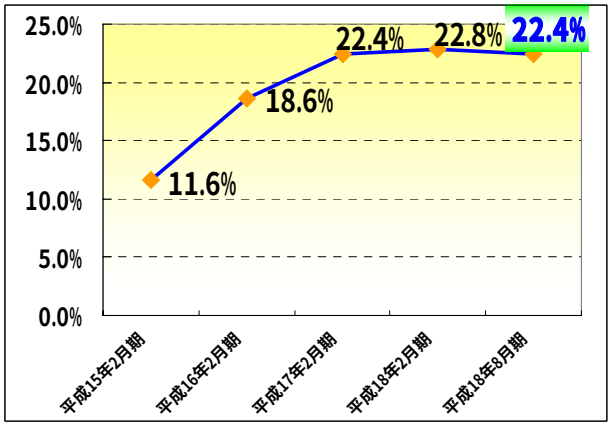
経常利益



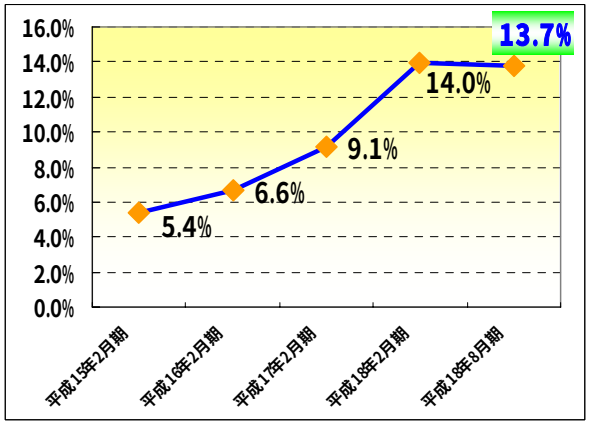
純利益



経常利益率



自己資本比率



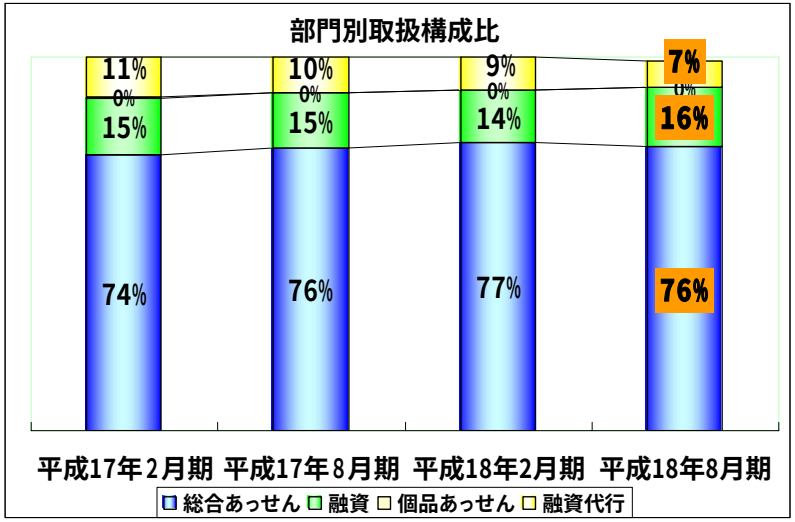
UCS CO.,LTD.

4．部門別業績

取扱高

（金額：百万円）

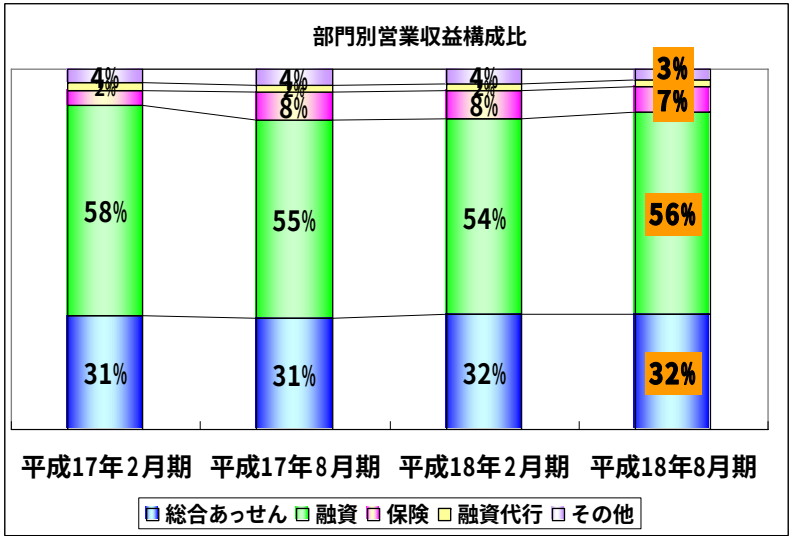
部門	平成17年8月期	平成18年8月期	前期比増減率
総合あっせん	105,746	127,881	20.9%
融資	20,735	27,387	32.1%
個品あっせん	126	64	-48.5%
融資代行	13,451	12,154	-9.6%
合計	140,059	167,488	19.6%



営業収益

（金額：百万円）

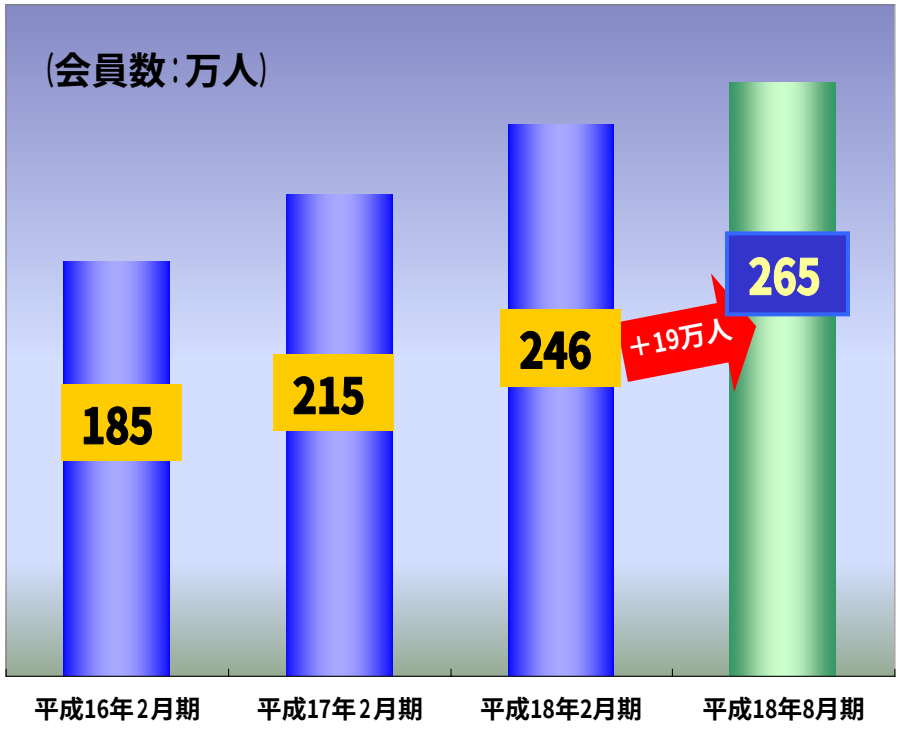
部門	平成17年8月期	平成18年8月期	前期比増減率
総合あっせん	2,246	2,720	21.1%
融資	4,022	4,730	17.6%
融資代行	152	134	-11.4%
保険	571	583	2.1%
その他	318	297	-6.6%
合計	7,309	8,465	15.8%



UCS CO.,LTD.

５．カード会員数

●新規会員募集	２５．３万人
●カード発行者数	２２．８万人
●退会者数	４．１万人
●会員数	２６４．９万人（１９万人純増）



マーケットの創造と拡大

サークルKサンクス
37都道府県でカルワザカードの募集体制確立

アピタ・ユニー
従業員との一体型募集キャンペーン

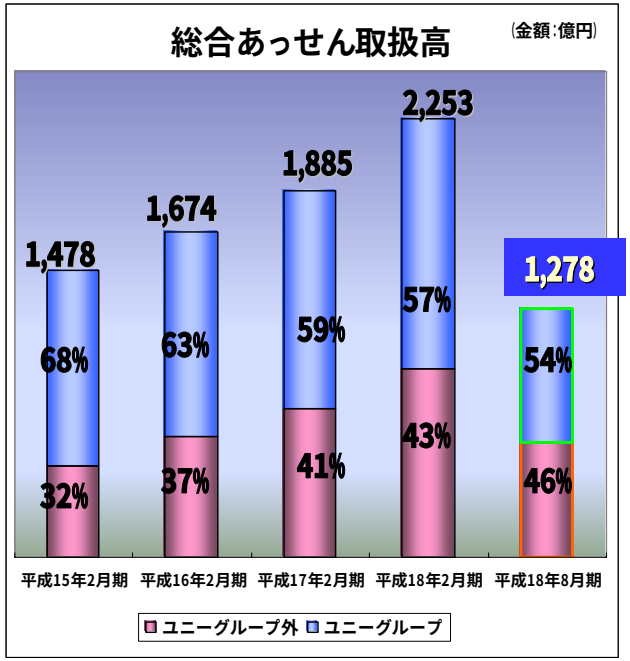
WEB
アフィリエイト広告
リスティング広告展開

６．ショッピング取扱高

【取扱高】　１,２７８億円　（前期比増減率　２０．９％増）

ユニーグループの深耕とユニーグループ外への拡大が順調に推移

	ユニーグループ	グループ外
取扱高	６８９億円　（１３．５％増）	５８９億円　（３１．０％増）
取扱高構成比	５４％	４６％
特記事項	・誕生３０周年祭開催のユーストアとの販促クーポン実施 ・Ｕポイント２倍デーの定着	・ＥＴＣ利用料→前期の２倍 ・電力・ガス・携帯電話料金決済キャンペーンを継続実施 ・５０６社と新たに加盟店契約



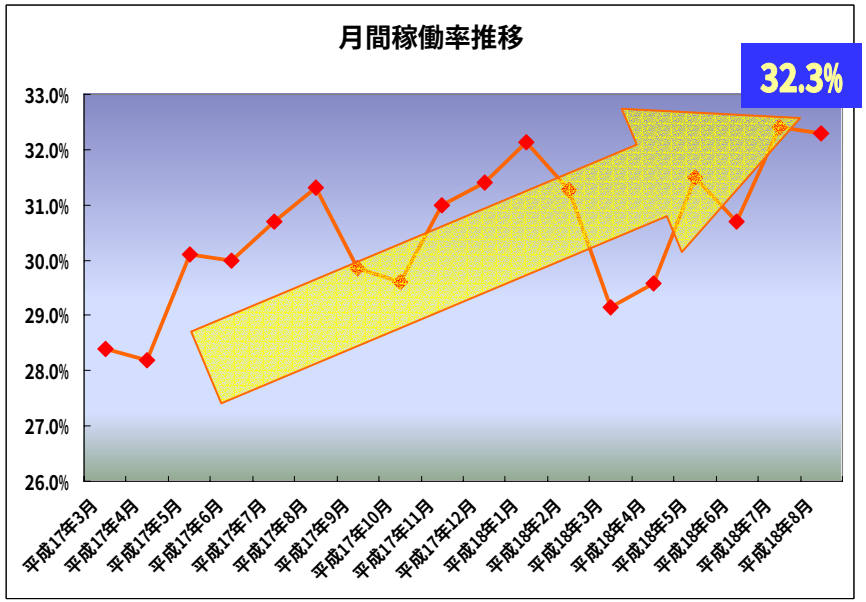
UCS CO.,LTD.

７．月間稼働率

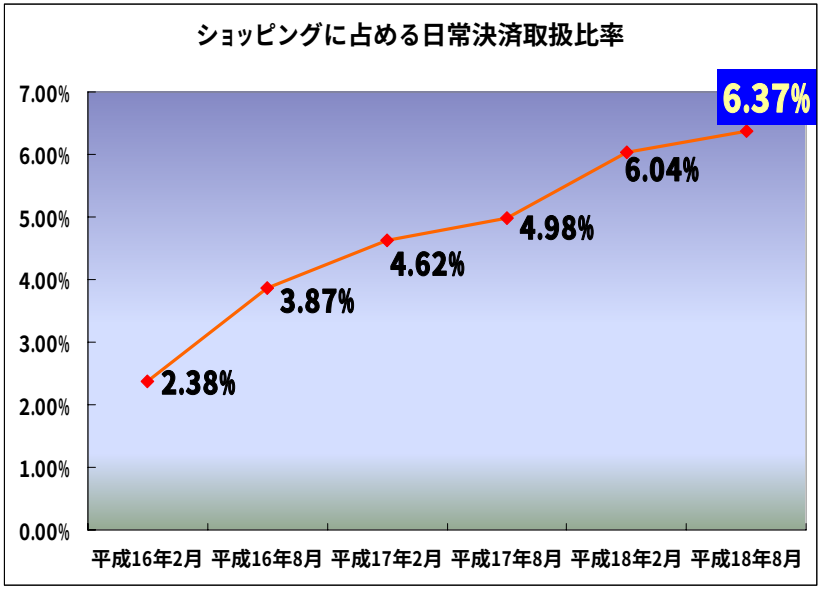
【月間稼働率】　　３２．３％　（平成18年８月実績）
【日常決済領域】　　６．３７％　（平成18年８月実績）

・募集現場のスタッフ説明～カード発行後も一貫した新規入会利用促進キャンペーンの告知を徹底。
・月々払い登録キャンペーン継続実施

月間稼働率推移



日常決済領域



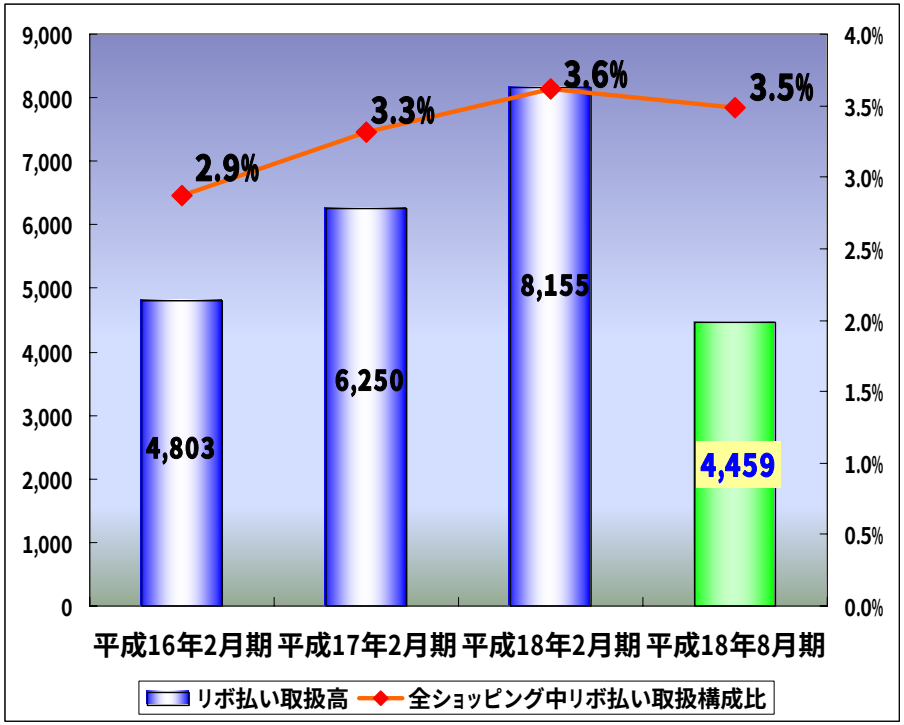
８．ショッピングリボの取扱高・残高

【取扱高】　４４．５億円　（前期比増減率１９．３％増）
【残高】　９３．１億円　（前期比増減率２５．７％増）

請求後もリボ払いに変更可能とし、サービスをさらに拡大。

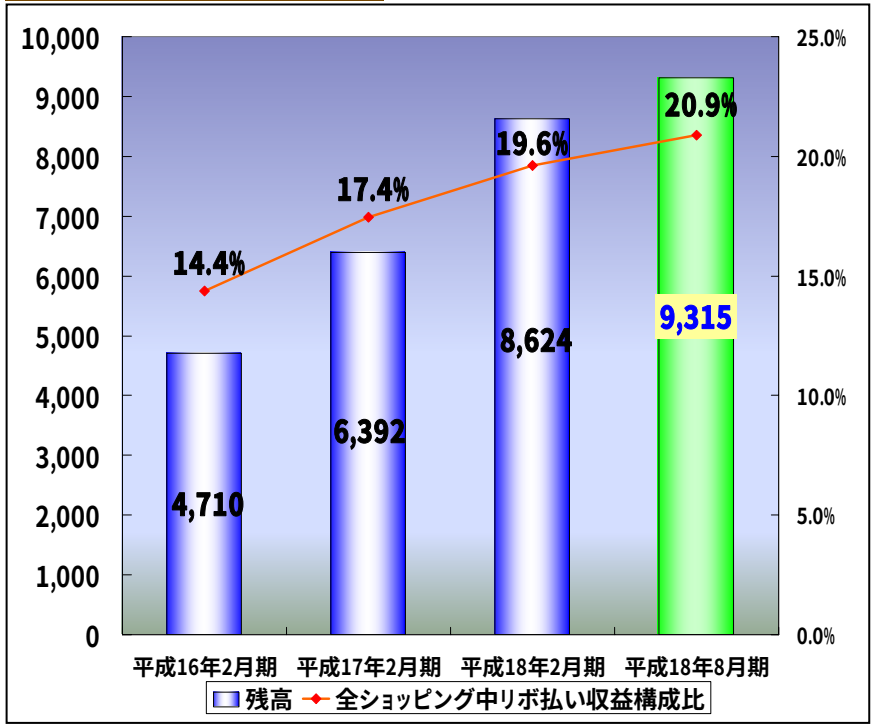
リボ取扱高・取扱比率

（金額：百万円）



残高・収益構成

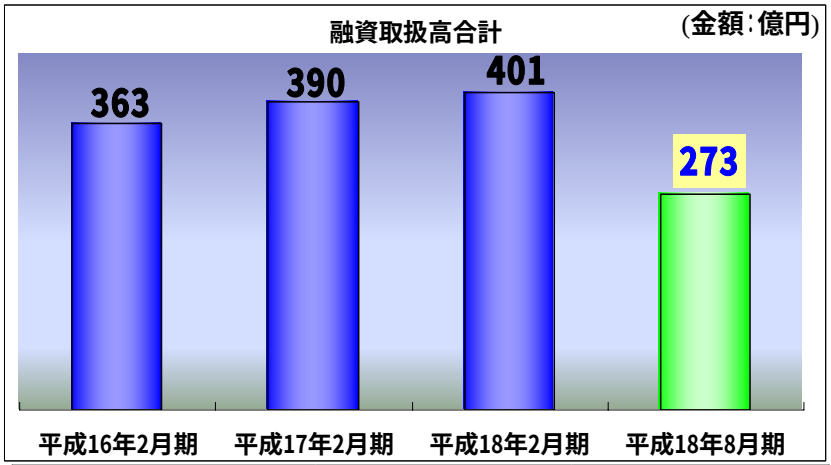
（金額：百万円）

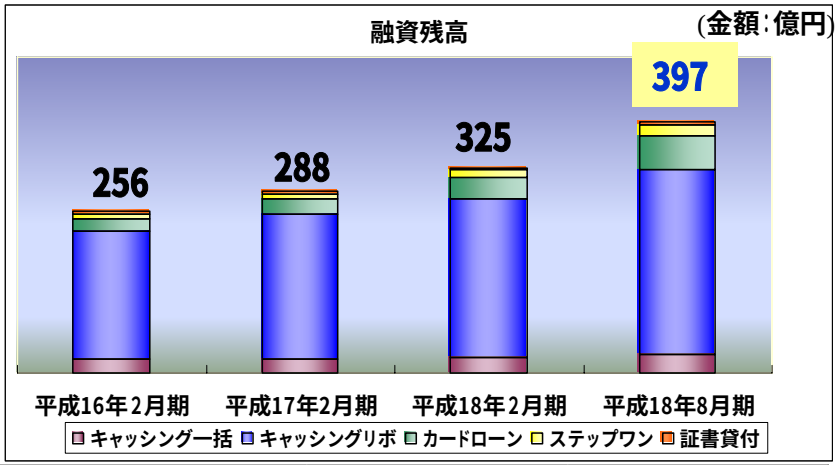


９．融資取扱高・残高

【取扱高】　２７３．８億円　（前期比増減率３２．１％増）
【残高】　３９７．５億円　（前期比増減率２８．３％増）

優遇金利商品「カードローン」、キャッシング専用カード「ＳｔｅｐＯＮＥ」を拡大。





商品別	平成18年8月期	前期比増減率
キャッシング一括	128	18.3%
キャッシングリボ	103	26.3%
カードローン	31	196.9%
STEPONE	8	109.0%
証書貸付	2	1.7%
融資取扱高合計	**273**	**32.1%**

商品別	平成18年8月期	前期比増減率
キャッシング一括	30	25.4%
キャッシングリボ	292	19.9%
カードローン	53	101.9%
ステップワン	17	61.1%
証書貸付	4	-6.4%
融資残高合計	**397**	**28.3%**

１０．その他の金融サービス事業

【営業収益】　　７．２億円　（前期比増減率７．９％増）

- サークルＫサンクスの法人向け車輌リース獲得により、リース収益が増加。
- ＷＥＢを活用した旅行サービスを充実。
- 保険ショップを新たに６店舗オープンし、２４店舗まで拡大。

その他事業営業収益

（金額：百万円）

事業別	平成17年8月期	平成18年8月期	前年増減率
保険	571	583	2.1%
旅行	39	45	15.5%
通信販売･その他	59	94	59.3%
合計	669	722	7.9%

WEBサイトでの旅行予約サービス

２４店舗まで拡大した保険ショップ

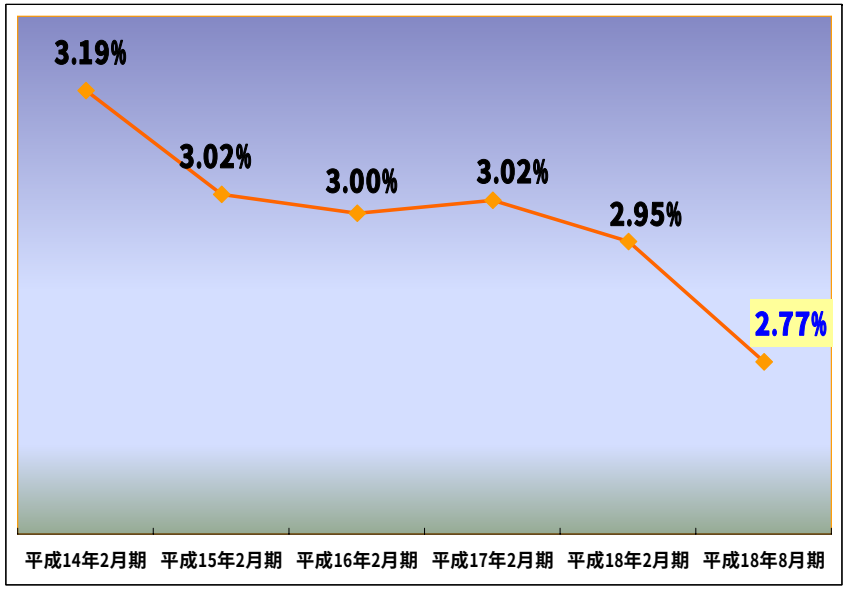
UCS CO.,LTD.

１１．リスクマネジメント

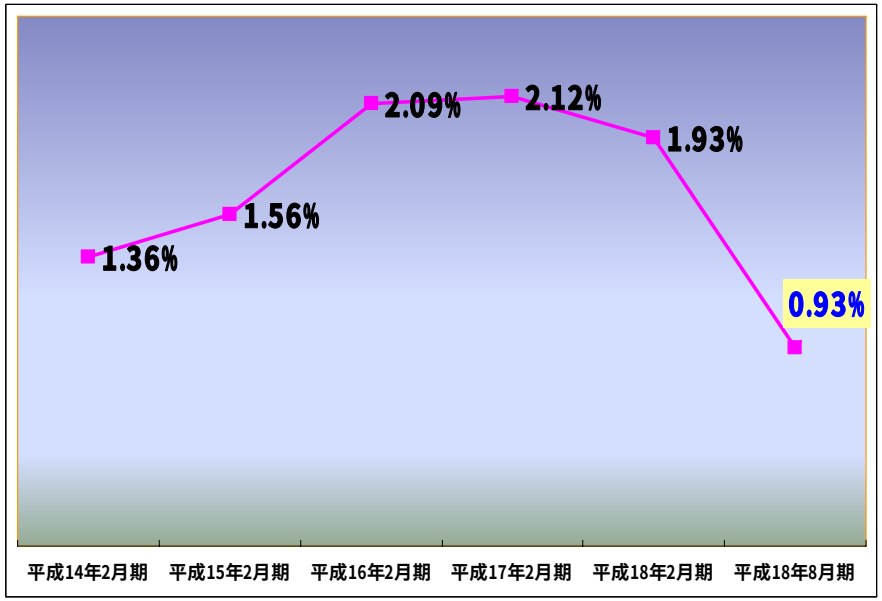
【延滞率】　(延滞債権残高／売掛金残高) ＝　2.77%

【償却率】　(貸倒損失額／売掛金残高)　＝　0.93%

延滞率



償却率



Ⅱ　第１６期下期の取り組み

１．会員拡大

当初目標＋５万人の上方修正で
期末会員数　２８０万人へ

カルワザカード

- 月間1万件募集体制の維持と拡大

期末10万会員の達成

WEB募集の拡大

- アフィリエイト広告の強化

ユニー・アピタ店頭募集

- 新店・既存店募集強化
- 従業員一体となった募集キャンペーン

＋

来期オープン予定のモール型店舗での
カード即時発行実施に向けた準備

２．ショッピングの拡大

・ショッピング取扱高の堅調をグループ内・外で継続

グループ内：グループ外構成比　５０：５０へ

・ショッピングリボ残高　１００億円へ

加盟店と連動した営業企画

➢オンデマンド印刷を活用した販促

日常決済領域のさらなる拡大

➢電力･ガスのカード決済促進

➢公金分野の決済準備

ショッピングリボ残高拡大

➢今期末残高１００億円へ

➢総合割賦（分割払い）の導入

新規入会者稼働率アップ

➢Uポイント付与企画の浸透

自社加盟店の拡大

➢今期1,000社を新規開発

非接触IC決済の導入準備

➢グループと連動した新決済サービス導入

３．融資残高の拡大

期末融資残高　４７５億円（前期末比150億円増）に挑戦

低金利商品の拡大継続

- カードローン･キャッシング専用カード「StepONE」の会員拡大と利用促進
- 8%～18%の新商品の開発（メンバーズローン）

利便性向上

- 女性専用ダイヤル利用者拡大
- 即日振込サービスの拡大
- 即時審査、スピード融資への取組

WEBでの募集強化

- アフィリエイト展開による「StepONE」募集拡大
- モバイル申込体制の構築

４．Ｏｎｅ Ｔｏ Ｏｎｅサービスの実践

・明細関連媒体を活用したOne To Oneサービス実践によるカードの利用促進展開

顧客ニーズに対応した新商品提供

【暮らし】
リフォーム･家事代行･不動産･証券･自動車
【健康･美容】
人間ドック･健康補助食品通販
【カルチャー】
通信教育･音楽教室･英会話

新商品の提供

➢会員データを活用したテレマーケティングの新たな保険商品提供を開始へ

➢WEBを活用した旅行関連サービス、通信販売の実施

ダイレクトメールサービス

➢加盟店企画と顧客ニーズに連動したダイレクトメールサービス展開による販売促進支援とカード決済促進

５．保険・リース・その他金融サービスの強化

・保険ショップの多店舗化から、総合化へ
・車輌リースのさらなる拡大

保険ショップ展開

- 店舗の拡大と既存店舗の運営力強化
- モール店舗への総合ショップ展開

車輌リースの拡大

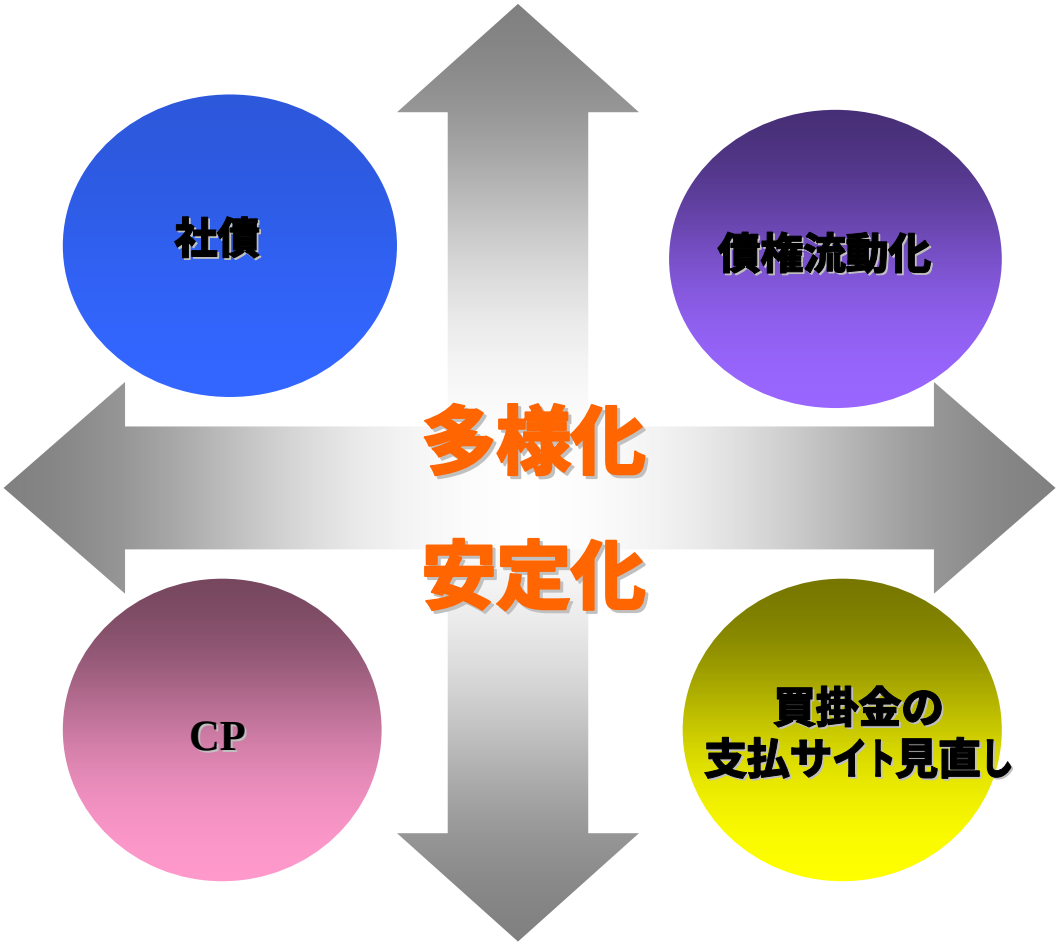
- グループ内法人車輌リースの拡大
- 物流車輌（トラック）への拡大取組

ワランティビジネス強化

- 保険の領域を超えた金融サービス提供

６．資金調達の多様化

資金調達の多様化を図り、安定的で低利な調達を図る。



７．経営目標

１６期業績見通し

営業収益	１７０億円　(期首予想＋４億円)
経常利益	４０億円
当期純利益	２２億４百万円

経営環境の変化への対応

- 上限金利引下げ
- 総額規制
- ゼロ金利解除
- 過払い返還引当基準の見直し

→

挑戦と変革

- 新商品開発
- 収益力の強化
- コスト削減、生産性向上

中期目標 (2009年2月期)

営業収益	２００億円以上
経常利益	６０億円以上
経常利益率	３０％以上
会員数	３５０万人

ＩＲに関する連絡先

■ 情報管理担当役員・ＩＲ担当役員

常務取締役　　山下　正行

■ ＩＲ事務担当者

経営政策部　　後藤　秀樹

ＴＥＬ：　０５８７－２４－９０２８
Email：　ir@ucscard.co.jp